



Valid Export

Témoignage Bruno Maurel,

gérant des Salaisons savoyardes

Nous fabriquons des conserves, un produit qui peut voyager et nous souhaitons donc exporter ; dans cette optique, nous avons fait appel au service International de la CCI, qui nous a proposé Valid Export. Après une phase de diagnostic, nous avons défini ensemble, avec le support de Valid Export, des zones de prédilection où notre entreprise pouvait investir : le Royaume uni, l'Allemagne, la Suisse, la Suède et la Chine.

Premier cap : le marché chinois donc, où j'ai rencontré l'acheteur conserves pour Carrefour Chine. Si nos produits lui ont paru trop ciblés gastronomie Alpes pour ce marché, j'ai rencontré par son intermédiaire un groupe français... Et nous sommes dans le tour de table. En quelque sorte, nous avons intégré le réseau. Notre seconde priorité est désormais le marché britannique.

Si on veut résumer, l'intérêt du dispositif Valid Export est double : il permet à une PME, qui en redoute les coûts, de se lancer à l'international. Grâce aux études diagnostic, il valide ou infirme certains points ou intuitions. Ensuite, il apporte des aides financières très concrètes (1) : prise en charge des coûts de déplacement, de la réalisation d'études de marché... "

(1) : Mais pas systématiques. Valid Export permet de demander une aide au déploiement export proposée par la région Rhône-Alpes.