

THIERRY PERRIER

*PDG de
Guichon
Valves, à Aix-
les-Bains.*



- **Quels sont les domaines de compétences de Guichon Valves ?**

Guichon Valves fabrique, depuis 1921, des vannes spéciales pour des applications critiques, dans des domaines variés comme la pétrochimie, la chimie, la pharmacie, la cryogénie, la marine (sous-marins). Ces vannes sont d'abord dessinées dans notre bureau d'étude, selon le cahier des charges du client, puis fabriquées dans nos ateliers à Aix les bains. L'exportation représente aujourd'hui les trois quarts de notre chiffre d'affaires.

- **Quelle est votre présence sur le marché chinois ?**

Nous sommes présents sur ce marché depuis plus de vingt-cinq ans, d'abord « tirés » par nos gros clients comme Total, Technip, BASF... Nous travaillons désormais, outre ces clients traditionnels, avec des sociétés purement chinoises, dans le domaine des polymères et plastiques notamment. En effet les besoins sont considérables en Chine, et les usines se montent à un rythme effréné ! La Chine pèse aujourd'hui 30 % de notre chiffre d'affaires, sans compter les sociétés d'ingénieries européennes à qui nous vendons et qui installent nos produits là-bas.

- **Où vos potentiels de développement se situent-ils ?**

Comme vous l'avez compris, nous sommes présents sur des marchés de niche, avec des produits spécifiques. Nos potentiels de développement, au plan géographique, se situent d'abord en Asie, mais également sur d'autres zones comme les pays de l'Est, le Moyen-Orient, l'Amérique du sud. Nous avons également engagé des partenariats avec des clients français, pour développer des produits innovants répondant mieux, en terme de qualité ou de rendement, à leur besoin. Autrement dit, le développement technologique est également une façon de recréer un potentiel à domicile.

Contact : Thierry Perrier, Guichon Valves,

tél. : 04 79 61 73 26,

Internet : www.guichon.com