

RocTool : du concept à la référence

La société de recherche et développement RocTool, basée à Savoie Technolac, lance un procédé révolutionnaire de moulage de matériaux composites : le Cage System.

RocTool s'est fait un nom dans le domaine du moulage rapide des matériaux composites. Alexandre Guichard, son PDG, explique son activité : « Dans un premier temps, nous conceptualisons des procédés de fabrications, ensuite nous déposons un brevet dessus et enfin,

nous en vendons des licences à nos clients. » Créée en 2000, l'entreprise savoyarde a déjà déposé 10 brevets internationaux.

En 2005, elle a réalisé un chiffre d'affaire de 2,3M€. « Nous travaillons à 90 % à l'export. Nos principaux clients sont les Etats-Unis, le Japon et l'Europe » précise-t-il. Quant aux secteurs d'activité, ils sont variés, allant des sports et loisirs à l'aéronautique en passant par l'automobile et les transports (80 % de l'activité). Bien que possédant un bureau à Atlanta, aux Etats-Unis, RocTool reste ancrée en Savoie puisque son siège social est à Savoie Technolac et compte 15 salariés (ingénieurs, docteurs...). Depuis l'automne, le site comporte deux plate-



formes permettant aux clients potentiels de tester les machines et les prestations de l'entreprise avant engagement.

Le produit phare de 2006 a été le Cage System, une technique de moulage brevetée qui permet de réaliser un capot de voiture en quatre minutes. Ce process consiste à ne chauffer que la surface d'outillage ciblée par induction et donc de gagner du temps et de l'énergie. Les coûts de produc-

tion sont ainsi réduits de 30 à 40 %. A deux reprises, l'entreprise savoyarde a été primée aux JEC Composites Awards, premier organisme mondial récompensant les innovations, dans la catégorie industrie en 2001 et 2005.

En 2007, RocTool prévoit de réduire encore la durée des cycles de production et de mouler des pièces de plus en plus complexes. « Nous recevons une forte demande du secteur automobile pour des tableaux de bord », explique le PDG. « Nous avons également signé avec une filiale italienne de Nike pour réaliser le moule des semelles de ses prochaines chaussures de football. Il y a un an

nous étions un concept, aujourd'hui un procédé existant, demain nous escomptons être une référence », conclut Alexandre Guichard.

Contact : Agence Apocope, Sylvie Merran-Ifrach
01 45 78 87 37

MISE EN GARDE

1) Le Hong Kong Trade Development Council nous demande de relayer une information concernant une escroquerie mise au point par des Français au départ de Hong Kong : « La société Benthclay Distribution International contacte par téléphone des TPE de services et se présente comme une centrale d'achats internationale ayant des propositions de marché de 12 mois reconductibles pour des prestations de nettoyage de locaux, de service traiteur ou de transport d'archives. Le processus est le suivant : la société Benthclay demande une cotation à la société française qui sera évidemment acceptée. La société doit ensuite, pour obtenir le marché, virer sur le compte de la société Asset & Deposit Corporation Limited à la banque DBS située dans le quartier de Central à Hong Kong une caution de bonne fin remboursable à la deuxième prestation et représentant environ 7 000 US\$. Depuis juin, plusieurs PME françaises ont ainsi été escroquées. Ces gens mal intentionnés ont opéré à Nantes, Toulon, Bordeaux, Paris, Schilligheim... et il n'existe aucun recours. »

2) La CCI de la Savoie vous rappelle que des pratiques pouvant être qualifiées d'abusives sont commises par certaines sociétés étrangères qui adressent des formulaires de « mise à jour gratuites de données ». Plusieurs ressortissants ont déjà relaté des expériences malheureuses, le formulaire de mise à jour comportant en bas de page et en petits caractères les conditions d'un bon de commande... les entreprises sont alors engagées financièrement pour plusieurs années.

Contact CCI : Programme Relations Internationales - 0 820 22 73 73 (0,09 € ttc/mn)
entreprise@savoie.cci.fr